

## Архитектура и динамика российско-германских экономических отношений

**А.П. Пахомов,**

*д-р экон. наук, проф., генеральный директор ООО «Решение» (123242, Москва, пер. Капранова, 3, бизнес-центр «Премьер Плаза»; e-mail: imappakhomov@gmail.ru)*

**Виола фон Крамон-Таубадель,**

*депутат Парламента Германии и Парламентской Ассамблеи Совета Европы (Platz der Republik 1, 11011, Berlin, Germany; e-mail: viola.voncramon@bundestag.de)*

**М.В. Баласанян,**

*президент ОАО «Восток» (123242, Москва, пер. Капранова, 3, бизнес-центр «Премьер Плаза»; e-mail: office@vstk.ru)*

*Аннотация. В статье показана динамика российско-германских экономических отношений в период с 70х годов прошлого века по 2011 год. Рассмотрена структура взаимоотношений экономик двух стран. Приведены статистические данные макроэкономических и внешнеторговых показателей.*

*Abstract. In the article there are shown the dynamics of Russian-German economic relations during the period from 1970 until 2011. Considered the interaction structure of both economics. Statistical data of macroeconomic and foreign trade indicators are given.*

*Ключевые слова: Россия, Германия, ВВП, внешнеторговый оборот, импорт, экспорт, инвестиции.*

*Keywords: Russia, Germany, GDP, foreign trade turnover, import, export, investments.*

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Германией не только традиционно относится к наиболее продвинутым областям двусторонних отношений. За последние два десятилетия оно сыграло положительную роль в стимулировании трансформационных процессов в российской экономике. В рамках двусторонней кооперации в обоих направлениях идут потоки товаров, портфельных и прямых инвестиций, кредитно-финансовых ресурсов, транспортно - логистических, строительных, консультационных услуг и рыночного ноу-хау, осуществляется обмен рабочей силой и наукоемкими технологиями. Успешно реализуется сотрудничество в научно-технической, коммуникационной, туристической, культурной и других сферах, что является важной компонентой воспроизводственных процессов большинства российских отраслей.

В течение послевоенного периода оба немецких государства были основными торговыми партнерами СССР — ФРГ среди западных, а ГДР среди социалистических стран. Их общая доля составляла около одной пятой советского внешнеторгового оборота. Западная Германия стала пионером среди капиталистических стран, которые в 70е годы прошлого века рискнули развернуть широкомасштабное равноправное и взаимовыгодное экономическое сотрудничество с Советским Союзом. В первую очередь речь идет о знаменитых компенсационных сделках, в рамках которых немецкий концерн Mannesmann AG поставлял трубы широкого диаметра для строительства магистрального газопровода из Западной Сибири в Европу в обмен на будущие поставки газа. Финансирование многомиллиардной сделки было организовано Deutsche Bank AG, который первым сре-

ди западных банков открыл представительство в Москве в 1973 г. В 1972 г. было подписано первое соглашение о сделке «газ в обмен на трубы». В 1974 г. речь зашла о поставках в СССР 1,2 млн. труб большого диаметра, которые были осуществлены в 1976-1977 гг. В 1981 г. Ruhrgas AG и «Союзгазэкспорт» заключили договор о поставках 40 млрд. кубометров газа в течение 25 лет как в Германию (10,5 млрд. кубометров), так и еще в шесть европейских государств. Консорциум, состоящий из компаний семи западно-европейских стран во главе с концерном Mannesmann AG, согласно этому договору обеспечил не только поставки труб для строительства газопровода длиной пять с половиной тысяч километров, но и уникального оборудования для добычи газа и его транспортировки. Благодаря этому уникальному проекту была создана магистральная газо-трубопроводная сеть, которая и в XXI веке обеспечивает основные поставки российского углеводородного сырья в европейские страны.

В рамках Совета экономической взаимопомощи бывшая ГДР была ведущим партнером СССР. Производственно-кооперационные связи соединяли тысячи советских и восточно-германских предприятий практически во всех отраслях промышленности. Но в процессе объединения ФРГ и ГДР западногерманский бизнес отказался от данного наследия, большинство восточногерманских предприятий по тем или иным причинам было закрыто (несмотря на их широкомасштабную поддержку в 1990-1993 гг. за счет поставок их продукции по мировым ценам на российские рынки в рамках немецкой программы государственного экспортного страхования). Связи были разрушены и впоследствии так и не были восстановлены.

После значительного снижения товарооборота РФ с объединенной Германией, особенно с новыми федеральными землями в начале после-реформенного периода, в 1994-1997 гг. темпы его роста вновь стали увеличиваться. В среднегодовом исчислении за этот отрезок времени он вырос на 11%, тогда как совокупный внешнеторговый оборот Германии увеличился лишь на 8,4%. Финансовый кризис в России в августе 1998 г., приведший к существенному обесценению рубля, а также неблагоприятная динамика мировых цен на энергоносители обусловили значительное падение взаимного товарооборота в конце 90х годов прошлого века. Величина немецкого импорта в РФ в 1999-2000 гг. составила менее половины объема 1997-1998 гг. В основном это было связано с резким снижением курса российского рубля и повышением импортных цен. Интерес немецкого бизнеса к нашей стране снизился. Рост коммерческих и особенно некоммерческих рисков существенно уменьшил активность немецкого бизнеса не только в области внешней торговли, но и в инвестиционной сфере, создании совместных предприятий и производств, региональном сотрудничестве и научно-технической кооперации, сократилась техническая и консультационная помощь в рамках программы ТРАНСФОРМ. Произошло ухудшение кредитно-финансовых условий сотрудничества, в первую очередь в рамках предоставления государственных гарантий немецким экспортерам машин и оборудования. Россия как заемщик была переведена в 7-ю (худшую) группу риска. Ситуация стала выправляться в 2000 г., когда взаимный товарооборот благодаря увеличению российского экспорта вырос по сравнению с 1999 г. более чем на четверть. В 2004 г. ФРГ вновь уверенно заняла лидирующие позиции среди внешнеторговых партнеров РФ, обеспечивая около одной десятой внешне-торгового оборота [3].

На данный момент Российско-Германские экономические отношения характеризуются высокой динамикой, не смотря на некоторое снижение торговой активности в период пика всемирного финансово-экономического кризиса 2009 года. Германия традиционно является крупнейшим торговым партнером России, ее доля в совокупном торговом обороте Российской Федерации стабильно держится на уровне 8-9 %, притом, что доля США составляет лишь порядка 4,3%.

Германия исторически является крупнейшим поставщиком в Россию машин и оборудования, которые составляют 58% стоимости немецкого экспорта на таможенную территорию Российской Федерации. На Россию же приходится порядка 2,5% внешнеторгового оборота Германии, среди торговых партнеров которой Россия занимает 13- 14 место. Так, в частности, поставки из России покрывают импортные потребности ФРГ в газе на 34%, нефти – на 33%, цветных металлах, минералах и удобрениях – более чем на 10% [4].

Германия входит в число крупнейших зарубежных инвесторов России, наряду с Нидерландами и Великобританией. Лидером по инвестициям в РФ в 2010 году стала Великобритания – 40,770 млрд. долларов США. Далее следуют Нидерланды – 10,696 млрд. долларов США, Германия – 10,435 млрд. долларов США, Кипр – 9,003 млрд. долларов США, Китай – 7,631 млрд. долларов США. Приводя данную статистику, необходимо учитывать возможность репатриации «беглых» денег из оффшорных зон ряда вышеназванных государств.

Кроме сказанного, ФРГ по итогам 2010 года является лидирующей страной, оказавшей России благотворительную помощь на сумму 41 млн. долларов США, в том числе гуманитарной помощи на сумму 341 тыс. долларов США и технической – на сумму 40,7 млн. долларов США. В процентном отношении к суммарному стоимостному объему, оказанной России в 2010 году благотворительной помощи, этот показатель равен 36,4%. Далее следуют США (40 млн. долларов США) и Нидерланды (7,1 млн. долларов США).

Несмотря на последствия всемирного финансового и экономического кризиса немецкие предприятия продолжили освоение российского рынка. К концу 2010 общее количество предприятий с немецким участием достигло 6100. Стоит особо отметить рост числа юридических лиц. По данным, полученным из Государственной регистрационной палаты при Министерстве Юстиции РФ, а также из Министерства Финансов РФ, к концу 2010 года в России насчитывалось почти 6100 (более точно - 6091) предприятий с немецким участием. Из них 5205 компаний – это юридические лица, по сравнению с данными 2009 года их количество выросло на 300 организаций. В тоже время число представительств и филиалов уменьшилось: с 1083 до 886. Основными причинами можно назвать следующие: развитие оперативного бизнеса, активные инвестиции и открытие производств.

Таким образом, развитие в направлении локализации и региональной диверсификации продолжается. Расширение деловой активности в регионах стало еще более динамичным. Не смотря на то, что более половины предприятий по-прежнему представлены только в Москве (2110) и в Санкт - Петербурге (710), 2385 предприятий открыли свои представительства в российских регионах. Абсолютное большинство представительств и филиалов находится в Москве. Вместе с тем, на сегодняшний день немецкие компании представлены в 80 из 83 российских субъектов [1].

Иные препятствия, затрудняющие проникновение на российский рынок немецких компаний устраняются в ходе подготовки к вступлению России в ВТО. К ним следует, прежде всего, отнести следующие - административный ресурс и чрезмерный бюрократизм; регулирование внешнеэкономической деятельности (как тарифное, так и нетарифное регулирование) - снижение импортных пошлин, например, будет стиму-

Таблица 1  
Структура и локализация немецких компаний в российской Федерации (по состоянию на начало 2011 года)

Регионы	Москва	Санкт - Петербург	Регионы	Российская Федерация
Юридические лица	2110	710	2385	5205
Представительства	661	46	46	753
Филиалы	78	21	34	133
Итого	2849	777	2465	6091

лирование ввоз товаров на таможенную территорию Российской Федерации; слабости российской банковской системы; недостаточность государственной поддержки малого и среднего бизнеса, предпринимательской и инновационной инициатив в целом. Кроме того, после вступления России в ВТО у немецких компаний окажется ряд преимуществ перед российскими резидентами. Прежде всего, это большой управленческий опыт: на Западе предприниматели несколько веков живут в условиях капитализма, накапливают опыт, создают на его основе стандарты, регламенты и механизмы, а затем разрабатывают с их учетом производственные и управленческие технологии. Применение отлаженных производственных и управленческих технологий, превосходство в производительности труда и наличие более длинных и дешевых финансовых ресурсов эргономично скажется на присутствии немецких компаний на российском рынке [8].

Все заметнее становится присутствие российских компаний в Германии. В ФРГ зарегистрировано порядка 3 тысяч российских фирм, которые в большинстве своем выполняют торгово-закупочные функции, то есть, ориентированы на импорт немецких товаров и услуг. Незначительное число зарегистрированных в Германии российских фирм занимается продвижением своей продукции и услуг на немецком рынке [4]. К таким компаниям, в основном относятся российские фирмы-экспортеры природно-сырьевых ресурсов и IT-технологий. Весьма существенными при экспорте российской продукции являются европейские антидемпинговые процедуры в отношении ряда товаров, квоты ЕС на поставки металлургической продукции, ограничения на поставку ядерных материалов. Повышенный спрос на энергоносители в европейских странах и в Германии, в частности, стимулирует экспорт сырьевых ресурсов, который является значительно более рентабельным, в отличие от поставок готовой продукции из России. В целом, вопросы энергетики являются одной из центральных тем в российско-германских отношениях. Потребность Европы в российских энергоносителях и проблема России со своими соседями пост - советского пространства, связанная с транзитом углеводородного сырья, стала восприниматься европейскими странами как реальная угроза и как вероятное средство политического давления. Шестого августа 2009 года Россия отказалась ратифицировать Договор к Энергетической хартии (ДЭХ) по вопросам энергоэффективности и соответствующим экологическим аспектам, предложив Энергетической хартии альтернативу. Одной из причин отказа является,

в частности, отсутствие в Документах Энергетической хартии механизмов и юридических основ регулирования тарифов на прокачку газа.

В противовес вышесказанному, необходимо упомянуть соглашение о строительстве Северо-Европейского газопровода (СЕГ) «Северный поток» между Россией и Германией, подписанное в сентябре 2005 года. Согласно прогнозам, возрастет импорт природного газа в Евросоюз на 200 млрд. куб. метров, от 312 млрд. куб. метров в 2007 году к 512 млрд. куб. м в год в 2030 году. Доля акционеров в финансировании проекта пропорциональна доле их участия в консорциуме Nord Stream AG (оператора морской части газопровода): «Газпром» — 51 %; Wintershall, подразделение BASF — 15,5 %; E.ON Ruhrgas, подразделение E.ON — 15,5 %; Gasunie, единственный оператор газовых транспортных сетей Голландии — 9 %; GDF Suez, представляет интересы Франции — 9 % [9]. Таким образом, Германия является вторым по объемам инвестором в данном проекте и вторым акционером в консорциуме. С точки зрения Александра Рара (заведующего сектором СНГ Германского института экономических стратегий): «Строительство СЕГ действительно очень важно для Европы, и логика европейцев сейчас абсолютно на стороне России» [12].

Деловые партнерские взаимоотношения Германии и России не приостанавливались в ситуации всемирного финансово-экономического кризиса. По словам В.В. Путина: «Российская сторона делает все, чтобы поддержать и стимулировать иностранные инвестиции, расширяет сотрудничество за счет высоких технологий, за счет транспорта». В.В. Путин напомнил о том, что за счет экономических связей между Россией и Германией в ФРГ поддерживается 700 тысяч рабочих мест [10]. По итогам встречи Президента России Дмитрия Медведева и федерального канцлера ФРГ Ангелы Меркель в июле 2010 года было заключено соглашение о партнерстве по созданию совместного предприятия по производству гидроэнергетических установок между ГК «Ростехнологии», ОАО «Русгидро» и Siemens AG. Также в 2010 году был подписан меморандум между ОАО «РЖД» и компанией Siemens AG о создании совместного предприятия по производству, поставке и обслуживанию современных российских электропоездов.

По данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) темпы роста мировой экономики замедляются, большинство развитых и крупных развивающихся стран уже находятся на нисходящем витке. Перспективы экономического роста, по прогнозам ОЭСР, имеются лишь у Российской Федерации, Японии и Германии: индексы (рассчитанные на базе объема внутренних и экспортных заказов промышленной продукции, ее выпуска, предпринимательской уверенности в стране) первых двух в 2010 году выросли, у Германии он остался без изменений. Ситуацию с Японией, по состоянию на март 2011 года усугубляют последствия природных и техногенных катастроф. Японское правительство оценило прямой ущерб от землетря-

сения и цунами в 16-25 трлн. иен (185-308 млрд. долларов США). Данная ситуация соответствующим образом сказывается на расчетных индексах ОЭСР.

Валовой внутренний продукт (ВВП) Германии в 2010 году вырос, по оценке офиса федеральной статистики Германии, на 3,6%, что является рекордным показателем с момента объединения ГДР и ФРГ в 1990 году. В кризисном 2009 году крупнейшая экономика Евросоюза сократилась на рекордные 4,7%, а годом ранее она выросла всего на 1%.

Таблица 2

Изменение ВВП Германии к предыдущему году (в %)

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
+3,2	+1,2	+0,0	-0,2	+1,2	+0,8	+3,4	+2,7	+1,0	-4,7	+3,6

В сообщении статистического ведомства отмечается, что рост ВВП страны в 2010 году был основан, в первую очередь, на внешнеторговом обороте. Объем экспорта Германии увеличился за прошлый год на 14,2 процента (в 2009 году он упал на 14,3 процента), а импорт вырос на 13 процентов (годом ранее - снизился на 9,4 процента). Германия является вторым по величине экспортером в мире, что помогло стране в 2010 году быстро восстановить темпы роста экономики, на которую негативно повлиял кризис. Так, во втором квартале прошлого года немецкий ВВП вырос на 2,2 процента, что стало лучшим показателем за последние 20 лет [13]. В общем экспорте Германии, в разрезе товарных групп доминируют поставки промышленной продукции (86,2%), на минеральное сырье приходится 5,8%, на продовольствие и сельскохозяйственное сырье – 6% суммарного объема экспорта. В страны Европейского Союза поставляется 63,7% германского экспорта, в Соединенные Штаты 7,2%, Швейцарию 4%, Китай 3,4%, Россию 3,2%. В структуре импорта Германии преобладает также промышленная продукция 70,6%, на минеральное сырье и топливно-энергетические товары приходится 18,9%, на продовольствие и сельхозсырье – 9%. Крупнейшими поставщиками товаров в Германию являются страны ЕС – 58,5%, Китай – 7,2%, США – 5,6%, Россия – 4,4%, Швейцария – 3,8%. В экспорте услуг наибольшая доля – 59% приходится на сектор прочих деловых услуг, транспортные услуги составляют – 24,4%, туристические услуги -16,6%. В импорте услуг наибольшая часть – 44,7% принадлежит также сектору прочих деловых услуг, на транспортные услуги приходится – 23%, на туристические услуги – 32,3% [5].

Объем валового внутреннего продукта России в 2010 году составил 44491,4 млрд. руб. в текущих ценах (в сравнении с 2010 годом – 39100,7 млрд. руб.), а индекс физического объема ВВП относительно 2009 года составил 104,0%. По темпам роста ВВП 2010 года в сравнении с 2009 годом Россия (4,0%) следует за Китаем (10,3%) и опережает Германию (3,6%).

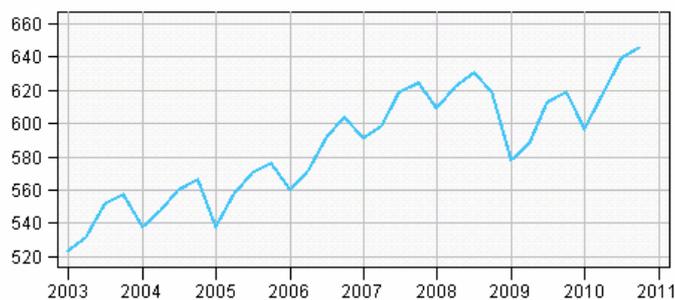


Рис. 1. Валовой внутренний продукт Германии в текущих ценах, миллиарды евро [13].

Таблица 3

Динамика физического объема ВВП России в % к предыдущему году [6]

1995	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
95,9	110,0	104,7	107,3	107,2	106,4	108,2	108,5	105,2	92,1	104,0

Внешнеторговый оборот России с Германией в 2010 году составил 51,8 млрд. долларов США. По отношению к 2009 году он увеличился на 29,8%. Доля во внешнеторговом балансе России между Германией и Россией составила 8,5% и сравнялась с Нидерландами, превывсив этот показатель с Китаем. По темпам роста 2010 года в сравнении с 2009 годом доля во внешнеторговом обороте России между Германией и Россией оказалась равной 8,3% и этот показатель расположился на 3 позиции, уступив Китаю (9,5%) и Нидерландам (8,5%).

В структуре экспорта России (по состоянию на январь 2011 года) преобладают топливно-энергетические товары – 72,3%. Максимум приходится на поставки сырой нефти – 34,9%, затем следует природный газ – 18,6%. Экспорт металлов и изделий из них составляет 8,7%, продукции химической промышленности и каучука – 5,2%. Объем экспортных поставок машин, оборудования и транспортных средств покрывает 4,2%, древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 2,1%, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья – 1,0%. Среди импортируемых товаров преобладают машины, оборудование и транспортные средства – 41,5%, ввоз продовольственных товаров, сельскохозяйственного сырья для их производства – 17,5%, продукции химической промышленности и каучука – 13,8%.

Внешнеторговый оборот России с Германией в январе 2011 года составил 3791 млн. долларов США. По отношению к январю 2010 года – 121,9%, а в суммарном объеме внешнеторгового оборота на Германию приходится 8,5%. Таким образом, Германия, по состоянию на январь 2011 года является вторым по внешнеторговому обороту партнером России, после Китая (10,2%). Кроме того, суммарный объем внешнеторгового оборота с Германией по отношению к январю 2010 года вырос на 21,9% [7].



Рис. 2. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации.

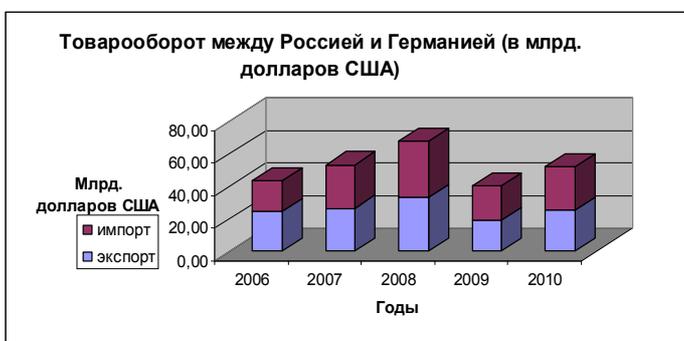


Рис. 3. Динамика торговли между Россией и Германией.

Исторически и сегодня Германия является одним из лидирующих внешнеторговых партнеров России. На примере Таблицы 4 видна динамика товарооборота между Германией и Россией за период с 2006 года по 2010 год, где очевидно падение торговой активности в кризисный 2009 год [2].

Таблица 4  
**Товарооборот между Россией и Германией (в млрд. долларов США)**

	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Оборот	43,0	52,8	67,3	39,9	51,8
рост в %	130,2	123,1	127,2	59,3	129,8
Экспорт	24,5	26,3	33,2	18,7	25,1
рост в %	124,1	107,5	125,9	56,4	134,2
Импорт	18,5	26,5	34,1	21,2	26,7
рост в %	139,1	143,7	128,6	62,2	125,9
Сальдо	6,0	-0,2	-1,0	-2,5	-1,6

В структуре российского экспорта в Германию по итогам 2009 года основная доля поставок приходится на следующие товарные группы: сырьевые продукты (в основном, продукция топливно-энергетического комплекса) – 80,9 % от всего объема экспорта, а также на металлы и изделия из них – 7,9%. Удельный вес машин, оборудования и транспортных средств составляет 2,8 %, продукции химической промышленности – 2,7 %, драгоценных металлов и

камней – 2,2 %, древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 1,9 %. Основные экспортные товары (порядка 85 % всех поставок): сырая нефть, природный газ, медь и медный прокат, нефтепродукты, полуфабрикаты из нелегированной стали, каменный уголь и полученные из него аналогичные виды твердого топлива (брикеты, окатыши, кокс и т. п.).

Структуру импорта формируют: машины, оборудование и транспортные средства – 53,4 % и продукция химической промышленности (22,4 %). Удельный вес металлов и изделий из них составляет 8,2 %, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья – 7,9 %, древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 4 %. Основные импортные товары (доля в импорте – порядка 45 %): продукция транспортного машиностроения, фармацевтические препараты и медицинская техника, электросиловое, подъемно-транспортное и насосно-компрессорное оборудование, электробытовая техника (посудомоечные, стиральные машины и т. п.), пищевые мясные продукты (свинина, мясо птицы, крупного рогатого скота), металлургическое и металлообрабатывающее оборудование, плоский прокат из углеродистой стали, сельскохозяйственная техника и оборудование для пищевой промышленности, парфюмерно-косметические товары, трубы. По итогам 2009 года свыше 16 % российского товарного импорта из Германии приходится на высокотехнологичную продукцию, в то время как только около 1 % объема российского экспорта попадает под эту категорию (в январе – мае 2010 года – 15,1 % и 0,9 %, соответственно).

По объему накопленных в Российской Федерации иностранных инвестиций Германия остается одной из крупнейших стран-инвесторов (после Кипра, Нидерландов, Люксембурга и Великобритании), давно и успешно работающих на российском рынке. Инвестиционное сотрудничество с Германией характеризуется следующими статистическими данными, представленными в таблицах 5, 6, 7, 8 [11].

Таблица 5

**Динамика поступивших инвестиций в Россию из Германии (в тыс. долларов США)**

Наименование	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	1 полугодие 2010 г.
Накоплено инвестиций на начало отчетного периода	9829405,47	12665596,66	13278065,69	18096180,98	19461608,71
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	5002365,85	5054980,56	10714871,44	7366327,96	5801860,32
Изъято (погашено) инвестиций	2575306,66	6314031,53	6734405,94	7354886,48	2435294,99
Переоценка, прочие изменения активов и обязательств	4091,31	379689,75	166548,58	1118936,35	-217832,93
Накоплено на конец отчетного периода	12260555,97	11786235,44	17425079,77	19226558,81	22610341,11

Таблица 6

**Динамика инвестиций из России в Германию (в тыс. долларов США)**

Наименование	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Накоплено инвестиций на начало отчетного периода	238299,75	379177,02	2774887,97	2811780,54	442611,85
Поступило инвестиций и инвестиционных доходов	3189912,68	7311376,88	1430957,14	1127722,11	727773,1
Изъято (погашено) инвестиций	3117899,57	6980134,49	1368238,70	3510426,56	507797,83
Переоценка, прочие изменения активов и обязательств	7558,17	21830,27	-13982,99	624,90	-3724,50
Накоплено на конец отчетного периода	317871,03	732249,68	2823623,42	429700,99	658862,63

Таблица 7

**Структура поступивших инвестиций за первое полугодие 2010 года (в тыс. долларов США)**

Наименование видов экономической деятельности по разделам ОКВЭД	Инвестиции в Россию из Германии	Инвестиции из России в Германию
Инвестиции – всего	5 801 860,32	727 773,11
Прямые инвестиции - всего	872 498,19	52 404,30
Портфельные инвестиции - всего	2 874,83	4 758,86
Прочие инвестиции – всего	4 926 487,30	670 609,95
<b>По видам экономической деятельности по разделам ОКВЭД:</b>		
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	19 597,39	198,80
Рыболовство, рыбоводство	11,20	10,60
Добыча полезных ископаемых	3 100 762,74	3 288,20
Обрабатывающие производства	1 369 294,77	428 613,29
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2 186,53	-
Строительство	4 991,15	1 632,20
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	1 013 971,56	253 394,23
Гостиницы и рестораны	18,31	-
Транспорт и связь	93 634,77	19 595,10
Финансовая деятельность	173 994,53	18 926,58
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	22 722,84	2 114,11
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	1,30	-
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	673,22	-

Таблица 8

**Структура накопленных инвестиций на первое полугодие 2010 года (в тыс. долларов США)**

Наименование видов экономической деятельности по разделам ОКВЭД	Инвестиции в Россию из Германии	Инвестиции из России в Германию
Инвестиции – всего	22 610 341,11	658 862,63
Прямые инвестиции – всего	7 895 304,54	155 551,81
Портфельные инвестиции – всего	23 956,52	6 255,34
Прочие инвестиции – всего	14 691 080,04	497 055,48
<b>По видам экономической деятельности по разделам ОКВЭД:</b>		
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	63 742,21	81 641,70
Рыболовство, рыбоводство	290,40	-
Добыча полезных ископаемых	3 587 512,52	2 905,00
Обрабатывающие производства	9 328 608,30	275 107,86
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	2 641,11	-
Строительство	207 471,55	395,30
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	5 725 076,15	182 723,36
Гостиницы и рестораны	5 299,98	-
Транспорт и связь	627 001,16	996,88
Финансовая деятельность	594 940,27	113 985,66
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	1 443 464,75	1 106,85
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	956 022,30	-
Образование	31,06	-
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	3 948,97	-
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	64 290,37	-

Наиболее известные германские инвесторы в реальном секторе экономики «E.ON» (электроэнергетика), «KNAUF» (производство строительных материалов), компания «METRO», открывшая в октябре 2009 года юбилейный 50-ый гипермаркет в России (г. Киров), концерн «VOLKSWAGEN», запустивший в октябре 2009 года полный цикл производства автомобилей.

В настоящее время в России работает свыше 6 тысяч фирм с участием германского капитала. Перспективные направления инвестиционного сотрудничества с Германией: автомобилестроение, деревообрабатывающая промышленность, авиастроение, металлургия, электротехническая промышленность, транспортное и энергетическое машиностроение, производство строительных материалов, химическая и фармацевтическая промышленность.

Сумма накопленных российских инвестиций в Германии, по данным Минэкономразвития РФ, за первое полугодие 2010 года составила 659 млн. долларов США, в том числе прямых инвестиций – 156 млн. долларов США и 497 млн. долларов прочих инвестиций в виде торговых и иных кредитов [11].

Таким образом, общий приток российских инвестиций в Германию происходит за счет значительного объема краткосрочных кредитов германским предприятиям, незакрытых обязательств по экспортным контрактам, а также остатков на счетах российских предприятий в немецких банках. Всего, по данным Минэкономразвития РФ, за первое полугодие 2010 года в Германию поступило 728 млн. долларов США инвестиций из России.

Традиционно привлекательными для российских инвесторов в Германии являются объекты целлюлозно-бумажной, химической, металлургической промышленности, а также сферы оптовой и розничной торговли, предприятия финансового сектора, логистики и туризма.

Общая макроэкономическая ситуация в России, очевидно, сама по себе не служит препятствием для работы на российском рынке, хотя некоторые сопровождающие ее феномены отпугивают инвесторов. Правила хозяйствования продолжают беспокоить немецких предпринимателей. Необходимо, прежде всего, позаботиться об упорядочении правил, связанных с защитой собственности, предпринимательской ответственностью, соблюдением договорных отношений. Ожидания потока инвесторов в связи со снижением налогов – иллюзорны. Важно не только снижение налогов, но и чтобы вся налоговая система была понятной и прозрачной, чтобы не было произвольных поборов, осуществляемых местными властями. Политическая стабильность, разумная и предсказуемая экономическая политика и создание благоприятных институциональных условий предпринимательства в России – важнейшие условия роста вложений капитала немецких фирм в российскую экономику и развития торговых связей. Необходимо также и решение частных вопросов, прежде всего связанных с финансовым покрытием рисков, как инвесторов, так и экспортеров.

Целесообразно поставить вопрос о создании специальных страховых фондов, которые исходили бы не из внутрисполитических задач, а из оценок эффективности конкретных проектов для обеих сторон. В России следует поощрять создание совместных консалтинговых фирм, обеспечивающих разработку или доведение до должного уровня инвестиционных проектов, а также поиск инвесторов. Кроме того, переход к реализации проектов, детально проработанных по западным стандартам, облегчит доступ к немецким кредитам.

Стремление привлекать немецкие инвестиции не должно привести к созданию для них каких-либо преференций, особых льгот. Целесообразно интенсивно работать именно по тем направлениям, которые в наибольшей степени волнуют немецких и вообще европейских предпринимателей. Прежде всего, это правовые аспекты инвестиционного климата в России, где все еще нерешенной остается проблема спецификации и защиты прав собственности. Законодательство о ведении реестров собственников, о депозитариях, о полномочиях корпоративных органов и органов по управлению государственным имуществом весьма запутано и неоднозначно. В закон об акционерных обществах давно пора внести поправки, которые предоставляли бы акционерам большие возможности влияния на политику компании, контроля над директорами, а также усиливали публичность и прозрачность этой формы предпринимательства. Седьмого мая 2008 года вступил в силу Федеральный закон № 57-ФЗ «О порядке осуществления в РФ иностранных инвестиций в коммерческие организации, имеющие стратегическое значение для национальной безопасности РФ». Законом определены 42 вида деятельности, по которым регулируется участие иностранных инвесторов в капитале российских компаний, имеющих стратегическое значение. Важно то, что иностранному инвестору не запрещается в принципе контролировать компанию, занимающуюся, например, освоением недр.

Важны не только сбалансированные, отработанные законы, но и наличие механизмов, обеспечивающих их выполнение. Хотя у западных инвесторов есть позитивный опыт судебных разбирательств в России, в целом судебная система в нашей стране слишком слаба и зависима.

Российские власти должны выработать и реализовывать четкую стратегию поддержки иностранного предпринимательства в стране, а также прилагать большие усилия для диверсификации экспорта, сознавая, что первоначально это будет связано с определенными затратами.

Приоритетный характер следовало бы придать содействию научно-техническому сотрудничеству между нашими странами и поощрению совместных предприятий в сфере высоких технологий. Именно в сфере высоких технологий, а не в сырьевом секторе у России есть хорошие шансы, так как она обладает колоссальным интеллектуальным потенциалом, а российское образование относится к числу лучших в мире.

Весьма перспективна – хотя и не сулит быстрой и масштабной отдачи - поддержка участия на рынках наших стран малых и средних фирм, занимающихся производственной деятельностью. Уже созданы определенные плацдармы для расширения взаимного присутствия: только в Москве находится 739 представительств и филиалов немецких фирм и 2110 юридических лиц, а в целом в России работает 5205 немецких юридических лиц. В ФРГ также действует порядка 300 российских внешнеторговых объединений, совместных предприятий и отдельных фирм.

Важнейшим фактором сотрудничества в среднесрочной перспективе должно стать налаживание германскими фирмами в России экспортоориентированного производства, причем не только готовой продукции, но и спектра комплекующих. Производство последних для немецких предприятий и предприятий других европейских стран может принести немалые выгоды. Это способствовало бы и углублению производственной кооперации, и взаимному переливу капиталов.

В области традиционных направлений российского экспорта задача состоит в изменении стратегии таким образом, чтобы не просто продавать сырье, но участвовать в предприятиях, перерабатывающих сырье на территории Германии. Накопление опыта, освоение современных технологий позволит переносить это обрабатывающее производство на территорию России, но на принципиально новой технологической производственной базе.

Плодотворным обещают быть партнерские отношения на уровне регионов. Необходимо поощрять партнерство между субъектами, то есть между городами, предприятиями, университетами, профсоюзами, общественными и молодежными организациями.

При выработке стратегии партнерства с Германией, основанной на учете особенностей этой страны, ее положения в Европе и современном мире, России следует сделать демонстративный акцент на нашей приоритетной ориентации на Европу, нашей заинтересованности в теснейшей интеграции с европейскими структурами. Идея формирования общего европейского экономического пространства, включающего и ЕС, и Россию, хотя и сложна для реализации, но требует необходимости с обеих сторон постепенно, но последовательно продвигаться к поставленной цели.

#### Список литературы:

1. Бельманн Йенс. Новый рост количества немецких предприятий в России//Российско-Германская внешнеторговая палата: URL: [http://russland.ahk.de/uploads/media/2011\\_01\\_13\\_deutscheUnternehmen\\_ru.pdf](http://russland.ahk.de/uploads/media/2011_01_13_deutscheUnternehmen_ru.pdf) (дата обращения 14.03.2011)

2. Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам за январь-декабрь 2010 г. // ФТС России: URL: <http://www.customs.ru/ru/stats/arhiv-stats->

[new/popup.php?id286=753](http://www.customs.ru/ru/stats/arhiv-stats-new/popup.php?id286=753) (дата обращения 12.04.2011)

3. Германия. Вызовы XXI века. Под ред. Белова В.Б.// Изд-во «Весь мир».- 2009. Гл. 16

4. Гринберг Р. Российско-германские экономические отношения// Внешмаркет: URL: [http://www.vneshmarket.ru/content/document\\_r\\_8401D840-4EEF-4B9C-9E9D-1887F9B1CAE2.html](http://www.vneshmarket.ru/content/document_r_8401D840-4EEF-4B9C-9E9D-1887F9B1CAE2.html) (дата обращения 03.03.2011)

5. Международная торговая статистика 2008// Россия и Всемирная Торговая Организация: URL: [http://www.wto.ru/ru/press.asp?msg\\_id=24955](http://www.wto.ru/ru/press.asp?msg_id=24955) (дата обращения 10.04.2011)

6. Национальные счета России// Федеральная служба государственной статистики РФ: URL: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/publishing/catalog/statisticCollections/doc\\_1135087050375](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/publishing/catalog/statisticCollections/doc_1135087050375) (дата обращения 14.04.2011)

7. О состоянии внешней торговли в январе 2011 года// Федеральная служба государственной статистики РФ: URL: [http://www.gks.ru/bgd/free/b04\\_03/IssWWW.exe/Stg/d01/53.htm](http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d01/53.htm) (дата обращения 14.04.2011)

8. Пахомов А.П., Баласанян М.В. Взаимоотношения Всемирной торговой организации (ВТО/ГАТТ) и России: от истории переговорного процесса о вступлении в организацию к возможным теоретическим последствиям членства в ВТО// Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук.- 2011. №4.- С. 101-107

9. Северный поток// Википедия :URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%B5%D0%B2%D0%B5%D1%80%D0%BD%D1%8B%D0%B9\\_%D0%BF%D0%BE%D1%82%D0%BE%D0%BA](http://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%B5%D0%B2%D0%B5%D1%80%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%BF%D0%BE%D1%82%D0%BE%D0%BA) (дата обращения 18.03.2011)

10. Путин и Меркель: компании РФ и ФРГ не утратили интерес друг к другу// РИА новости: URL: [http://www.rian.ru/gas\\_news/20090116/159437368.html](http://www.rian.ru/gas_news/20090116/159437368.html) (дата обращения 16.03.2011)

11. Российско-Германское экономическое сотрудничество// Министерство экономического развития РФ: URL: [http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/cooperation/economicurope/doc20101012\\_09](http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/cooperation/economicurope/doc20101012_09) (дата обращения 12.04.2011)

12. Царегородцева И., Буслова З., Кособокова Т. Борьба только началась// РБК daily: URL: <http://www.rbcdaily.ru/2007/09/20/focus/294099> (дата обращения 21.03.2011)

13. Short-term indicators. Gross domestic product// Statistisches Bundesamt Deutschland: URL: [http://www.destatis.de/jetspeed/portal/\\_ns:YWI3bXMTY29udGVudDo6Q29udGVudFBvcnRsXQ6OjF8ZDF8ZWNoYW5nZVdpbmRvd1N0YXRIPTE9dHJ1ZQ\\_/cms/Sites/destatis/Internet/EN/Content/Statistics/TimeSeries/EconomicIndicators/KeyIndicators/GrossDomesticProduct/liste\\_bip,templateId=renderPrint.psml](http://www.destatis.de/jetspeed/portal/_ns:YWI3bXMTY29udGVudDo6Q29udGVudFBvcnRsXQ6OjF8ZDF8ZWNoYW5nZVdpbmRvd1N0YXRIPTE9dHJ1ZQ_/cms/Sites/destatis/Internet/EN/Content/Statistics/TimeSeries/EconomicIndicators/KeyIndicators/GrossDomesticProduct/liste_bip,templateId=renderPrint.psml) (дата обращения 14.04.2011)